

Analysys Mason 和诺基亚:光网络自动化可为运营商节省高达 81% 的网络和业务管理成本

- 诺基亚与 **Analysys Mason** 合作，量化光网络自动化为网络运营商带来的实际效益
- 研究显示，光网络自动化将网络生命周期管理运营成本最多降低 **56%**，运营成本最多节省 **81%**
- 通过提升市场竞争中的胜率，光网络自动化使得业务收入比预期提高了 **10%**，业务订单的完成时间从平均 **10 天** 缩短至 **24 小时**

近日，诺基亚与市场研究机构 **Analysys Mason** 今天共同宣布，运营商在部署光网络自动化来进行网络和业务生命周期管理后，有望节省高达 **81%** 的成本。

光网络自动化是网络运营商创造收入的关键因素，它可以实现优化、效率、可靠性和规模的最大化，节省总体拥有成本以及带来资产盈利。这是在 AR/VR、AI/ML 和物联网等数据流量激增以及更多可编程光网络的趋势不断增长的情况下出现的。尽管如此，由于 **OPEX** 不断增加所带来的新挑战，光网络自动化的采用仍然缓慢。

为了量化光网络自动化在 **CAPEX**、**OPEX** 和创收机会方面的效益，诺基亚和 **Analysys Mason** 采访了使用诺基亚 **WaveSuite** 部署了网络运营和业务自动化流程的多家全球运营商。**WaveSuite** 是一个完整的平台，可实现光传输自动化，从而降低成本，提高可靠性，更快地将新业务推向市场来增加收入。

**Analysys Mason** 发现，光网络自动化的优势横跨网络和业务生命周期管理的多个领域，包括

- 通过简化复杂的网络运营工作，缩短光网络的调配、配置、部署和管理时间，将网络生命周期管理运营成本最多降低 **56%**。
- 通过减少完成业务订单协调、业务实施和业务保障流程所需的人力，业务交付的运营成本最多可节省 **81%**。
- 通过优化网络资源和淘汰传统网络设备，节省 **26%** 的资本支出。
- 通过提升市场竞争中的胜率、加快业务上市时间以及通过光网络切片和 **network-as-a-service** 的业务模式提供差异化业务的能力，预期收入最多可提升 **10%**。
- 业务订单的完成时间从平均 **10 天** 缩短到 **24 小时**，从而节省了约 **90%** 的运营成本。这使得北美一家主要运营商的市场竞争胜率提高了 **5 倍**。

**Analysys Mason** 研究总监 **Justin van der Lande** 表示："光网络自动化正在实际部署中带来实实在在的好处。这项技术现在已经过了早期发展阶段，不实施光网络

自动化的网络运营商将在成本、创造额外收入的能力和新业务的上市时间方面处于相当不利的地位。

诺基亚光网络自动化负责人 **Ravi Parmasad** 表示："采用诺基亚 **WaveSuite** 先进的自动化功能的客户正在网络和业务生命周期的各个阶段获得收益。它帮助客户利用更少的资源和时间来规划、配置、部署和管理网络，缩短了产品上市时间。